

国内最大規模の保険業界向けオープンセミナー

第18回 RINGの会 オープンセミナー

過去の参加者の感想

業法改正をきっかけに体勢整備に真剣に取り組んでいきたい。

代理店の方向性を考える機会になった。

従業員教育に役立った。

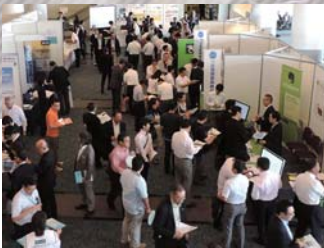
保険業から金融業という意識に変わらないといけないと改めて認識させられた。

経営者としてのマインド、原点である何を提供しているか、楽しんで仕事をしているか?大変参考になりました。

今回のメインテーマ

保険代理店進化論

～本質を知る者が、保険業界の未来を拓く～



2016.7.2 sat
受付開始 9:00 / 開演 10:00

@パシフィコ横浜 国立大ホール1F
横浜市西区みなとみらい1-1-1 tel.045-221-2155

参加費: 10,000円 (お弁当・お茶付き)

懇親会もぜひご参加ください (17:30~19:00) 8,500円/1人

参加申込はWebサイトから

RINGの会

検索

<http://os.ring-web.net>

- 原則としてインターネットによるお申込みとなります。
- セミナー当日、会場でのビデオ撮影・音声録音は禁止としております。

当セミナーは、業界発展のため、RINGの会会員による手作り運営を行い、可能な限り多くの方に参加しやすい料金での開催をさせていただくべく努力しております。趣旨ご理解賜り、円滑な運営へのご理解とご協力をお願い申し上げます。

主催：一般社団法人RINGの会

保険代理店進化論

～本質を知る者が、保険業界の未来を拓く～

セミナープログラム

第1部

10:10～11:40

大検証!保険業界の“産業革命”はどのようにして起こるのか?

保険の世界の未来は、どこへ向かっているのだろうか?

テレマティクスは始まりに過ぎないのか!?

コーディネーター: 栗山 泰史(丸紅セーフネット株式会社 常勤監査役、日本損害保険代理業協会アドバイザー)

パネラー: 斎藤 英明(アクサダイレクト生命保険株式会社 代表取締役社長)

閑歳 孝子(株式会社Zaim 代表取締役)

増島 雅和(森・濱田松本法律事務所 弁護士)



栗山 泰史



斎藤 英明



閑歳 孝子



増島 雅和

第2部

13:30～15:00

顧客関係構築の覇者となる「新保険代理店」3つの条件

保険代理店は王道を歩むべきである。

しかし、その王道を知るには、保険代理店の再定義が必要となる。

講師: 鳥居 勝幸(サイコム・ブレインズ株式会社 取締役会長)



鳥居 勝幸

第3部

15:30～17:00

保険代理店の底力～それぞれの道を歩み始めた代理店

もはや、悩み、迷っている暇はない。

自分の道を探り、世に問う代理店が目指す世界とは?

コーディネーター: 永井 伸一郎(株式会社dii 代表取締役)

パネラー: 遠藤 栄一(有限会社遠藤総合保険 取締役)

佐藤 未肇夫(株式会社ベストリスクマネジメント 代表取締役)

松本 大成(グッドパースンコンサルティング株式会社 代表取締役)



永井 伸一郎



遠藤 栄一



佐藤 未肇夫



松本 大成